

A woman is seated at a desk inside a tall, black-framed glass phone booth. She is wearing a light-colored patterned blouse and dark pants, and is looking at a laptop. The office environment is modern, with large windows in the background showing a cityscape. In the foreground, there are blue and grey ottomans and a large green plant. Another person is partially visible in the background, sitting at a desk.

PHONE BOOTH **Kolo**

個室型フォンブース

CLAS 

# なぜ今「個室型フオンブース」なのか？



## 1, 慢性的な会議室不足

オンライン商談の増加、採用面接のオンライン化などが拍車

「周囲の音が気にならないような、静かなスペースが欲しい」  
「自分の話し声が、周囲の迷惑にならないようにしたい」  
「会議室増設には、時間もコストもかかりすぎる」 etc.

## 3, 取り扱い情報の秘匿性確保

機密情報を扱う取引先から情報管理を厳しく求められるように

「取引先から急に電話が入ると、対応できる場所がない」  
「執務室だと、この資料を開けなくて困る」 etc.

## 2, 集中して作業するスペースの確保

社内の交流促進のためオープンな執務室が一般的に

「周囲の音に気にせず業務に集中したい」 etc.

## 4, コロナ禍による感染症対策

感染リスクを抑えるために人との接触を最小限にしたい

「人との距離を気にせず、電話したい」 etc.

「個室型フオンブース」の導入を検討する企業が急増

# 経営視点で捉えた 個室型フオンブースのソリューション

## - 提供価値 -

- 「適正人数ではない会議室利用」の課題解決
- 組織改編、社員増減によるオフィスレイアウトの変更に柔軟に対応
- 大きな工事が不要で、導入が容易

## - 導入用途 -

- 電話ボックスのように使えるフレキシブルな小規模スペース
- オンライン商談、電話に適した遮音されたスペース
- 集中して作業できるパーソナルスペース

しかし、「個室型フオンブース」の  
導入には高いハードルが...

## 個室型フオンブース導入のハードル



- 非常に高額(1台100~150万円超が一般的)...
- 自社の働き方にマッチするか分からない(購入した後では手遅れ)...
- 今後のオフィス事情が不透明(オフィスの移転・縮小、在宅勤務者の増加など)...
- 廃棄コスト、破損リスクを考慮しなければならない...。 etc...

高コスト、高リスクだからこそ、柔軟なサービス設計が求められる

## - CLASのサブスクだからこそその提供価値 -

### 1. 使って試せる。確かめられる。

- 高コスト、高リスクだからこそ、試したい。CLASのサブスクサービスならそれが可能です。

### 2. 初期コストの削減。

- リーズナブルな料金設定はサブスクサービスならではの大きなメリットです。

### 3. オフィス事情の変化に柔軟に対応できる。

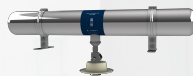
- 不要になったら返却。破損した場合は交換できます。

サブスクサービスによって、企業の皆様に新たな選択肢を提供します

# Kolo の機能と特徴

- ✓ 静かに過ごせる遮音設計
- ✓ 中で話がしやすい吸音設計
- ✓ 換気ファンによってクリーンな空気を保つ
- ✓ 静音性に優れたファンを採用
- ✓ 人感センサー付きLEDライト
- ✓ 大きな工事は不要

・下方放出型自動消火装置



・人感センサー／人の出入りを感じ、LEDライト、ファンを動かす。



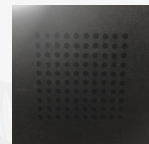
・LEDライト／パネルで調光調色可能。  
(暗↔明・白色↔暖色)



・ガラス／飛散防止フィルム

・天井・壁面・床／防ダニ・抗菌加工

・換気用ファン／人感センサーでON/OFF  
直接風が当たらない仕様で、  
クリーンな空気を保つ。



・スチール



・USB端子・コンセント  
／各2口ずつ



・コンセントコード(2.5m)  
／スチール部分と同じ壁面側

# Kolo (Solo)のスペック



## 【Solo】 - 防音・遮音性に優れた1人用ブース -

外形:W1000×D1000(1057)×H2410

※()内ハンドル含む ※高さはアジャスター含む

内寸:W872×D890×H2110

サイドテーブル:W800×D300×H940

重さ:278kg

### 参考価格:

使用料	3年(36ヶ月)契約	月額 34,000 円 / 台 (合計 1,224,000 円)
	2年(24ヶ月)契約	月額 49,000 円 / 台 (合計 1,176,000 円)
	1年(12ヶ月)契約	月額 92,000 円 / 台 (合計 1,104,000 円)
配送料	(※設置費込み)	150,000 円 / 台



### バーチェア

サイズ:W350×D400(SH598~704)

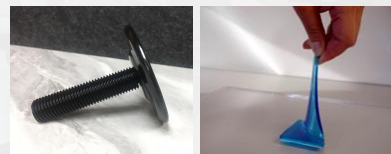
カラー:GY(グレー)

### 〈オプション〉

Kolo専用耐震アジャスター／プロセブン耐震マット仕様

スペック:全省庁入札資格製品 震度7の揺れに耐える

仕様例:



# その他の Kolo



## 【Midi】 -長時間のミーティングに適した1.5人用ブース-

外形:W1600×D1200(1257)×H2410

※()内ハンドル含む ※高さはアジャスター含む

内寸:W1400×D1110×H2013

重さ:385kg

参考価格:

使用料	3年(36ヶ月)契約	月額 57,000 円 / 台 (合計 2,052,000 円)
	2年(24ヶ月)契約	月額 85,000 円 / 台 (合計 2,040,000 円)
	1年(12ヶ月)契約	月額 160,000 円 / 台 (合計 1,920,000 円)
配送料	(※設置費込み) 180,000 円 / 台	



## 【Duo】 -1on1や秘匿性の高い面談に最適な2人用ブース-

外形:W2200×D1220(1277)×H2410

※()内ハンドル含む ※高さはアジャスター含む

内寸:W2072×D1110×H2110

重さ:536kg

参考価格:

使用料	3年(36ヶ月)契約	月額 84,000 円 / 台 (合計 3,024,000 円)
	2年(24ヶ月)契約	月額 125,000 円 / 台 (合計 3,000,000 円)
	1年(12ヶ月)契約	月額 235,000 円 / 台 (合計 2,820,000 円)
配送料	(※設置費込み) 180,000 円 / 台	

### <Duo専用オプション>

テーブル

サイズ: W570×D720×H755



ソファ

サイズ: W570×D720×H755





PHONE BOOTH **Kolo**

個室型フォンブース

3ヶ月限定トライアルプラン

月額 **¥29,000**

いま話題の /

個室型フォンプース Koloが

月額29,000円で！



CLASのサブスクリプションサービスで手軽に試せるトライアルプラン

フォンプースを導入ご検討中の皆様、こんなお悩みありませんか？

- ・自社にマッチするのか、判断に迷う、、
- ・購入したいが、高額のためハードルが高い、、
- ・オフィスが今後どうなるかわからないから購入はリスクが高い、、

「試してから決めたい」との企業様からのリクエストを受け、

低コスト、低リスクで個室型フォンプースを導入いただける

トライアルプランをご用意しました。

活用例 1. 会議室不足でも、オンライン商談ができる静かなスペースとして。

活用例 2. 周囲の音を遮断できる集中スペースとして。

活用例 3. with コロナ時代のオフィスの感染症対策として。

3ヶ月限定トライアルプランをお申込みいただいた際の初期費用

使用料 87,000 円 ( 月額 29,000 円 × 3 ヶ月分 )

配送料 150,000 円 ( ※搬入・設置費込み / 台 )

▶ 総計 **237,000 円**

私たちCLASのご提案は「**試しに3ヶ月間使ってみる**」こと。

試してみて、よければ**継続契約、買取。不要なら返却もOK**です。

※ 上記配送料は、東京都内の場合の目安となります。配送する地域により変動する場合(都度お見積り)がございます。

※ 3ヶ月のトライアル終了後に返却の場合は、配送料150,000円/台(東京都内の場合)が必要になります。

※ 原則1社1台限りとなります。

お問い合わせ先URL: <https://biz.clas.style>

お問い合わせ先メールアドレス: bizdev@clas.style

## 選べるカラー



Black × Black



White × White



※バーチェアはオプションとして付属します。  
バーチェア無しのご用意も選択可能です。  
カラー:GY(グレー)

## 3ヶ月限定トライアルプラン終了後の5つのオプション

1. 1年本契約 使用料 月額85,000円 × 12ヶ月分(合計1,107,000円)  
3ヶ月トライアルプランと合わせて合計15ヶ月レンタルとなります。
2. 2年本契約 使用料 月額46,000円 × 24ヶ月分(合計1,191,000円)  
3ヶ月トライアルプランと合わせて合計27ヶ月レンタルとなります。
3. 3年本契約 使用料 月額31,000円 × 36ヶ月分(合計1,203,000円)  
3ヶ月トライアルプランと合わせて合計39ヶ月レンタルとなります。
4. 買取 一括926,000円/台(合計1,013,000円)
5. 返却

上記1.か2.か3.の本契約終了後は、製品を**譲渡(無償)**にて資産化、

または、**月額30%の料金にて継続レンタル**していただくことも可能です。

※上記配送料は、東京都内の場合の目安となります。配送する地域により変動する場合(都度お見積り)がございます。

※3ヶ月のトライアル終了後に返却の場合は、配送料150,000円/台(東京都内の場合)が必要になります。

※原則1社1台限りとなります。

お問い合わせ先URL:<https://biz.clas.style> お問い合わせ先メールアドレス:bizdev@clas.style



会社名:株式会社クラス

URL: <https://biz.clas.style> (<https://clas.style>)

代表取締役:久保裕丈

住所:東京都目黒区青葉台4-6-6 青葉台スタジオ2F

設立:2018年4月24日

資本金:6億2千5百万円(資本準備金含む)

TEL:03-6407-9120

FAX:03-6407-9121

社員:40名(アルバイト、業務委託含む)

取引銀行:みずほ銀行五反田支店

取扱商品:家具、家電、雑貨

人同士の繋がり、お金や時間や物の価値、働き方、様々なコトやモノは時代とともに変化します。そんな中で、自分らしさや良い暮らしの在り方も変わる。僕たちは、時代に併せて、ある時は時代を先取り、サービスを通じて変化や変革を先導し、より良く暮らしたいと願う人々の伴走者でありたい。

**自分らしく自由に生きることこそが、  
僕らの求める良い暮らし方です。**



2005年3月東京大学工学部 卒業。卒業後、米系コンサルティング会社にて全社戦略策定や企業買収を手がける。その後、女性向け通販サイトMUSE & Co.の設立、売却を経て個人で数十社の企業顧問を勤め、2017年アメリカで大人気の恋愛リアリティーショー“The Bachelor”の日本版“バチェラー・ジャパン”のシーズン1の主役に抜擢される。現在、家具・家電のサブスクリプションサービス CLAS の代表取締役。